



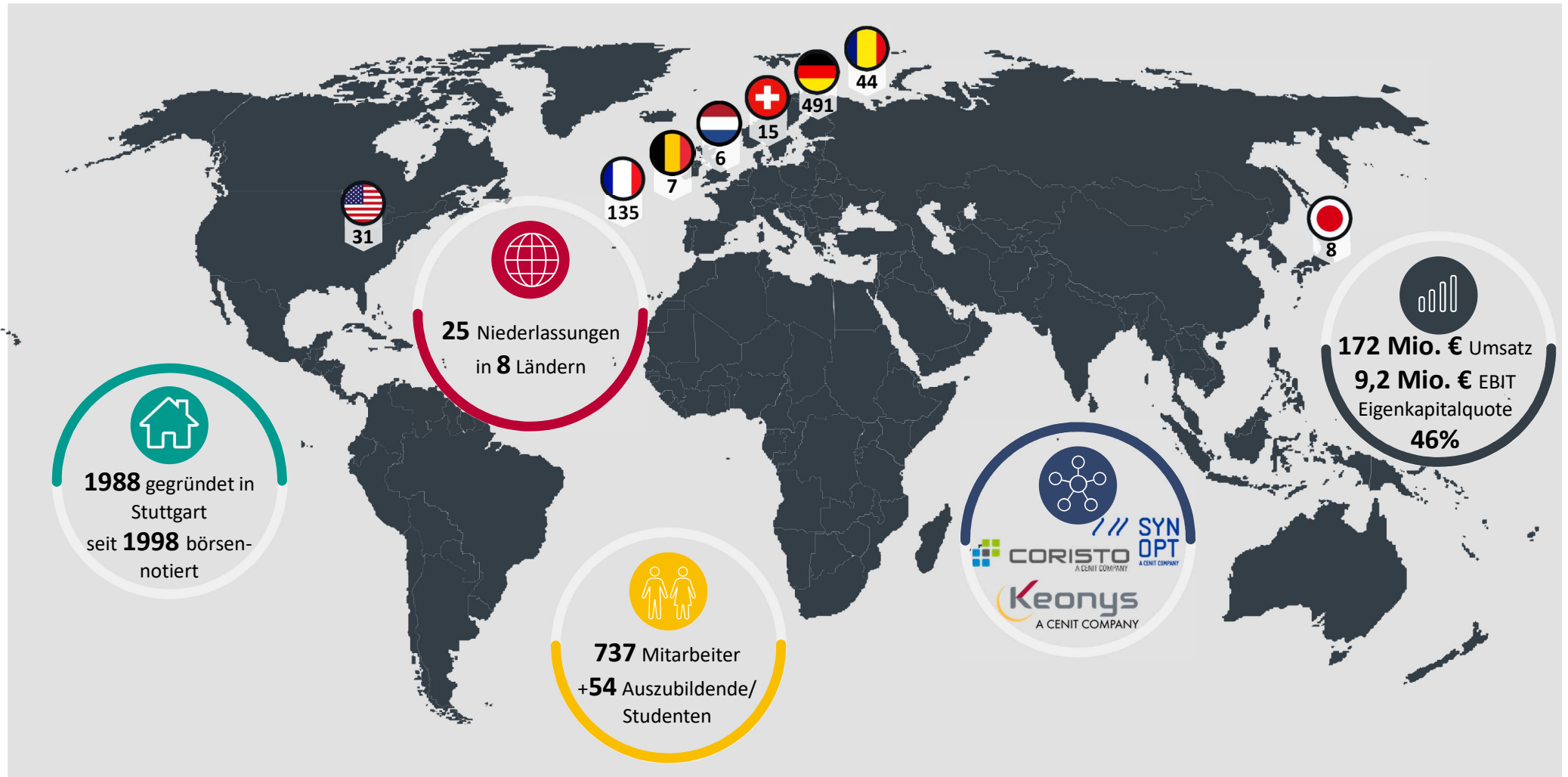
cenit

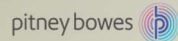
CENIT ÜBERBLICK - GESCHÄFTSJAHR 2019

VIRTUELLE HAUPTVERSAMMLUNG DER CENIT AG
2. JULI 2020
KURT BENDEL, SPRECHER DES VORSTANDS

CENIT AUF EINEN BLICK

Stand: 31.12.2019





Strategische Partnerschaften



International



Akquisitionen

Vision

Wir sind der Partner für die erfolgreiche Digitale Transformation



Mission

Wir gestalten digitale Prozesse und schaffen für unsere Kunden Wettbewerbsvorteile in der vernetzten Zukunft



Auszug Referenzen



cenitSERVICEMANAGER

Eigene Applikationen



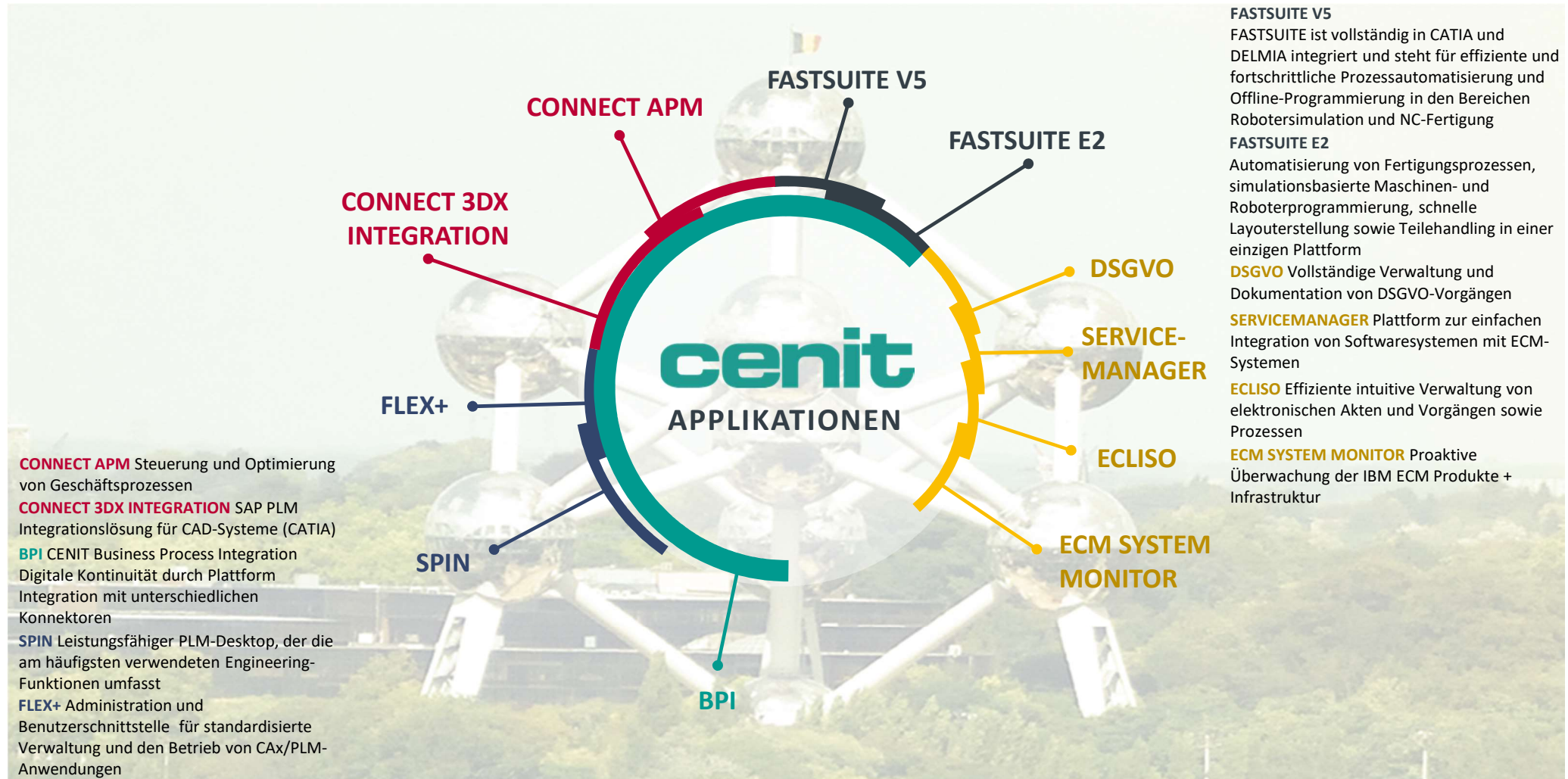
- PLM-Plattformen und Applikationen transformieren die klassischen Fertigungsindustrien in Smart/Digital Factories
- Industrie 4.0 bezeichnet den Paradigmenwechsel zur allumfassenden Digitalisierung: Produktentwicklung, Produktion, Änderungsmanagement, Auftragsabwicklung und Service
- CENIT legt den Fokus auf ganzheitliche und individuelle Lösungen
- Die jahrzehntelange enge Zusammenarbeit mit Software-Partnern aus den Bereichen PLM und ERP sowie Kunden aus der Fertigungsindustrie haben CENIT die Realisierung von mehr als 2.000 Kundenprojekten ermöglicht

PRODUCT LIFECYCLE MANAGEMENT



- EIM-Tools ermöglichen und beschleunigen die Digitalisierung in klassisch dokumentgetriebenen Prozessen
- 360-Grad-Kundenkommunikation, Vorgangsbearbeitung, Akten- und Dokumentenmanagement, Planung, Predictive Analytics, Reporting
- EIM subsummiert das IT-basierte Management von unternehmensrelevanten Dokumenten und Informationen innerhalb der Kernprozesse dieser Unternehmen
- CENIT verfügt über eine mehr als 20-jährige Expertise

ENTERPRISE INFORMATION MANAGEMENT



PORTFOLIO-ERWEITERUNG BEI SAP SOLUTIONS

- SAP Engineering Control Center Interface für 3DEXPERIENCE ist offiziell auf der SAP Preisliste
- Ein Top Meilenstein zur Umsetzung unserer Strategie CENIT 2025:
- Wir sind Weltmarktführer für die Plattformintegration von SAP und 3DEXPERIENCE!



BIONIC AIRCRAFT PROJEKT ERFOLGREICH ABGESCHLOSSEN

- Von der Natur lernen - bionischer Katalog wurde entwickelt - neues Herstellungsverfahren erforderlich - erste Softwareprodukte entwickelt
- Vollständige Prozessabdeckung innerhalb von CATIA V5
- Projekt nach 3 Jahren erfolgreich abgeschlossen
- Neben den finanziellen Vorteilen war es ein sehr gutes Marketingthema (mehrere Pressemitteilungen und Artikel)
- BU-übergreifende Zusammenarbeit (DFS + 3DS-PLM)



DIEHL AVIATION

- Etablierung als Trusted Advisor für Design to Operate Prozesse auf SAP Plattform
- Preferred Supplier für alle PLM Leistungen
- Mitglied des Lösungs- und System-Architekten Teams
- Platzierung unseres gesamten Software Portfolios



AUTOMOBILI PININFARINA

- Automobili Pininfarina GmbH ist ein Hersteller von Hochleistungs-Sportwagen und Luxus-Elektrofahrzeugen mit Sitz in München, der seine Wurzeln in der italienischen Autodesign-Firma/ Karosseriebauer Pininfarina SpA hat.
- Das Unternehmen wollte 2020 mit dem Bau seines Luxus-Elektrofahrzeugs beginnen, hatte aber aufgrund begrenzter Ressourcen und Know-how große Probleme beim Aufbau der IT-Infrastruktur. CENIT bot ein Paket an, das Software + AMS umfasste.
- Das war wirklich ein Alleinstellungsmerkmal, denn der Kunde bekam alles aus einer Hand.



BOISSET – LA FAMILLE DES GRANDS VINS

- BOISSET suchte nach einer Lösung, um die Umstellung (zwischen Farben/ Flaschengröße/Etikettierprozess) zu optimieren, den Planungsprozess zu vereinfachen und eine nachhaltige Planungslösung zur Steigerung der Effizienz der Lieferzeiten zu implementieren.
- Von KEONYS angebotene Lösungen: DELMIA Ortems Produktionsplaner (PS), DELMIA Ortems - Synchronisierter Ressourcenplaner (SRP), 3 PS Planungsnutzer, 3 Planungsumgebungen, Verwendung mit ID400 ERP (Lösung für die Weinindustrie)
- Vorteile für den Kunden: verbesserter Kundenservice, erhöhte Produktivität, den Zeitaufwand für die Planung zu optimieren (mehr Zeit für die Verwaltung von Sonderfällen zu haben)



WEBASTO

- Webasto SE ist ein Automobilzulieferer und Hersteller von Schiebe- und Cabriodächern, Heizungssystemen für Pkw und Nutzfahrzeuge, Klimaanlage für Nutzfahrzeuge, Batterie- und Ladesystemen für die Elektromobilität.
- Webasto hat beschlossen, den AMS-Vertrag mit CENIT um 3 Jahre + 2 Jahre Option zu verlängern. Seit 2008 betreuen wir die weltweite PLM Infrastruktur in 12 Ländern mit ca. 750 Clients und 79 Servern mit Vor-Ort- und Remote-Teams.
- Professionelle Unterstützung der CAD- und PLM-Infrastruktur von Webasto weltweit



DIEHL AVIATION LAUPHEIM GMBH

- Diehl war in der Vergangenheit ein Kunde im Post Prozessor Umfeld. Zum Jahresende konnten wir die ersten beiden Lizenzen von FASTSUITE E2 OLP für Roboteranlagen verkaufen.
- Mit entscheidend war, dass wir Diehl mit unserem Prototyp der E2/SAP Integration, überzeugen konnten, dass FASTSUITE E2 sich nahtlos in die Diehl SAP Landschaft integrieren lässt.



VERMEIREN

- Vermeiren hatte Schwierigkeiten mit der Projekt- und Produktionskontrolle von CHINA und INDIEN. Qualitätsprobleme wurden zu spät erkannt.
- KEONYS wurde ausgewählt, um eine globale 3DEXPERIENCE® CLOUD Kollaborationsplattform zu realisieren.
 - Phase 1 konzentriert sich auf einheitliches 3DX CAD WW + Dokumenten- und Projektmanagement
 - 3DEX Cloud Software, Dienstleistungen, Roadmap, zwei weitere Phasen folgen
- Aufgrund der CDA in der Vergangenheit haben wir gute und detaillierte Informationen über die Prozesse, einen erfolgreichen 30-tägigen CLOUD-Lösungstest mit enger Beraterunterstützung



VERMEIREN

Opening up new horizons in mobility



PRIMA POWER ITALIEN

- Gewinnung von Prima Power Italien als Partner
- Führender Hersteller von 5-achs Lasermaschinen
- Prima Power verkauft jetzt weltweit für ihre 3D Maschinen eine spezielle FASTSUITE E2 Prima Edition
- Verkauf von bereits 10 Lizenzen bei unterschiedlichen Kunden bis Ende 2019



KREDITANSTALT FÜR WIEDERAUFBAU (KfW)

- Die Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) ist die weltweit größte nationale Förderbank und gemessen an der Bilanzsumme die drittgrößte Bank Deutschlands.
- CENIT EIM konnte die KfW als Neukunden gewinnen und einen ersten Auftrag über EIM Beratungsleistungen abschließen
- Weiterhin erhielt EIM einen Auftrag für 2020 für das erste Halbjahr, um weitere Bereiche anzubinden.



MTU MAINTENANCE HANNOVER

- Die MTU Maintenance Hannover ist das Herzstück der MTU Maintenance-Gruppe und verantwortlich für die Instandhaltung mittlerer und großer ziviler Triebwerke.
- MTU setzt seit vielen Jahren CENIT ECLISO im Vertrags- und Qualitätsmanagement der Triebwerkwartung ein
- IBM FileNet und ECLISO konnten als strategisch DMS Plattform etabliert werden
- Ausbau auf weitere Fachbereiche geplant



FREUDENBERG SEALING TECHNOLOGIES

- Freudenberg Sealing Technologies ist die Nr. 1 in der Dichtungstechnik, langjähriger Technologieexperte und Marktführer für anspruchsvolle und neuartige Anwendungen in der Dichtungstechnik und Elektromobilität weltweit.
- 7-Jahres-Vertrag als Managed Services Provider Aufbau einer kompletten ECM-Plattform aus IBM FileNet, ECLISO, SERVICE-MANAGER, ESM & SAP-Archivierung auf Microsoft Azure Cloud Basis



FINANZKENNZAHLEN 2019 (GEWINN-/VERLUSTRECHNUNG)

in Millionen €

GuV	2019	2018	Veränderung
Umsatzerlöse	171,71	169,99	+1,0%
Rohertrag	86,80	87,63	-1,0%
Entwicklungsaufwand (Eigene Software)	10,33	10,12	+2,1%
EBITDA	15,24	11,95	+27,5%
EBIT	9,20	9,03	+1,8%
Nettoergebnis	6,96	6,13	+13,5%
EPS in €	0,82	0,73	+12,3%
Dividende in €	0,00*	0,60	

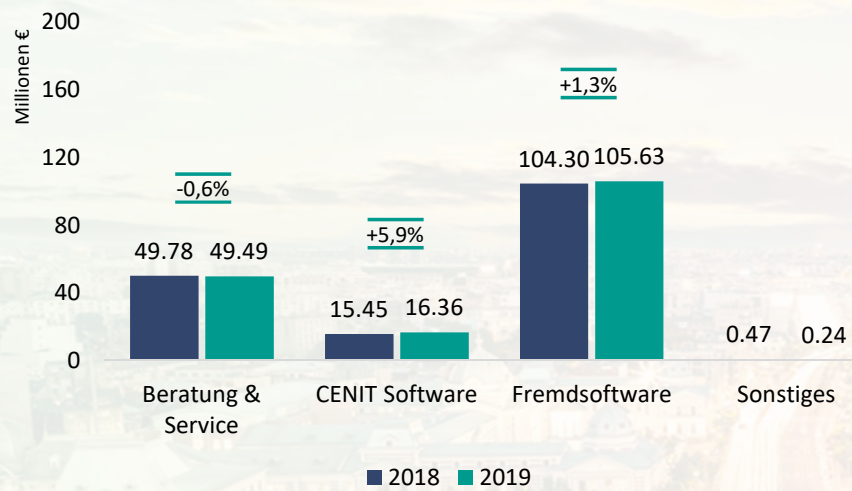
*Dividendenvorschlag

Cash flow	2019	2018
Operativer Cash flow	11,68	9,62
Capex (Investitionen)	-2,76	-3,83
Free Cash flow	8,92	5,79
Cash-Bestand (31.12.)	18,46	18,04

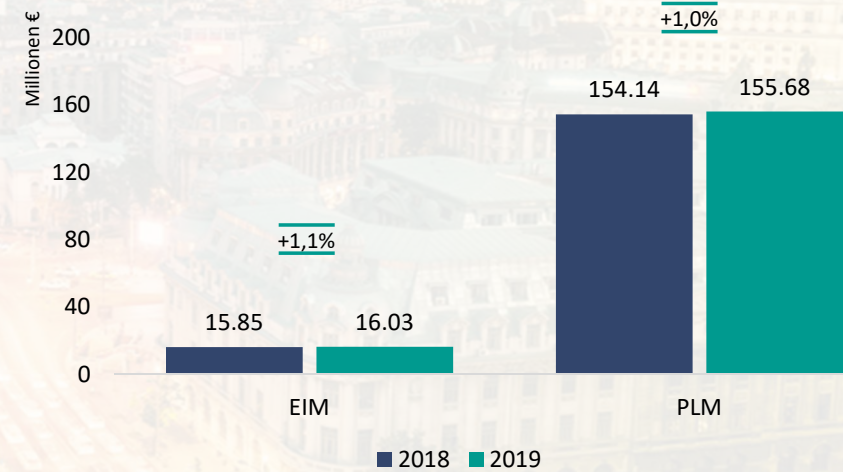
FINANZKENNZAHLEN 2019 (BILANZ)

in Millionen €			
Bilanz	2019	2018	
Bilanzsumme	89,35	79,08	
<i><u>Ausgewählte Aktiva</u></i>			
Goodwill	6,63	6,63	
Cash	18,46	18,04	
<i><u>Ausgewählte Passiva</u></i>			
Bankverbindlichkeiten	0,00	0,003	
Eigenkapital	40,94	39,10	
Eigenkapitalquote	45,8%	49,4%	
Key Performance Indicators	2019	2018	Veränderung
EBIT	9,20	9,03	+1,8%
Net Cash (31.12.)	18,46	18,04	+2,3%
Marktkapitalisierung	114,64	111,30	+3,0%
Order Backlog (31.12.)	47,22	53,39	-11,6%

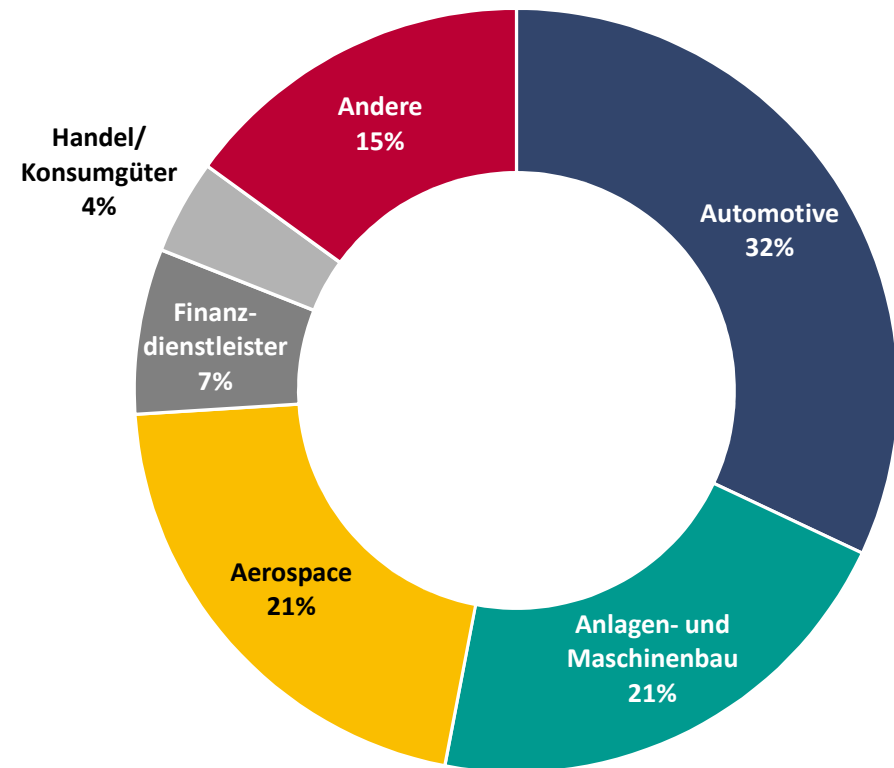
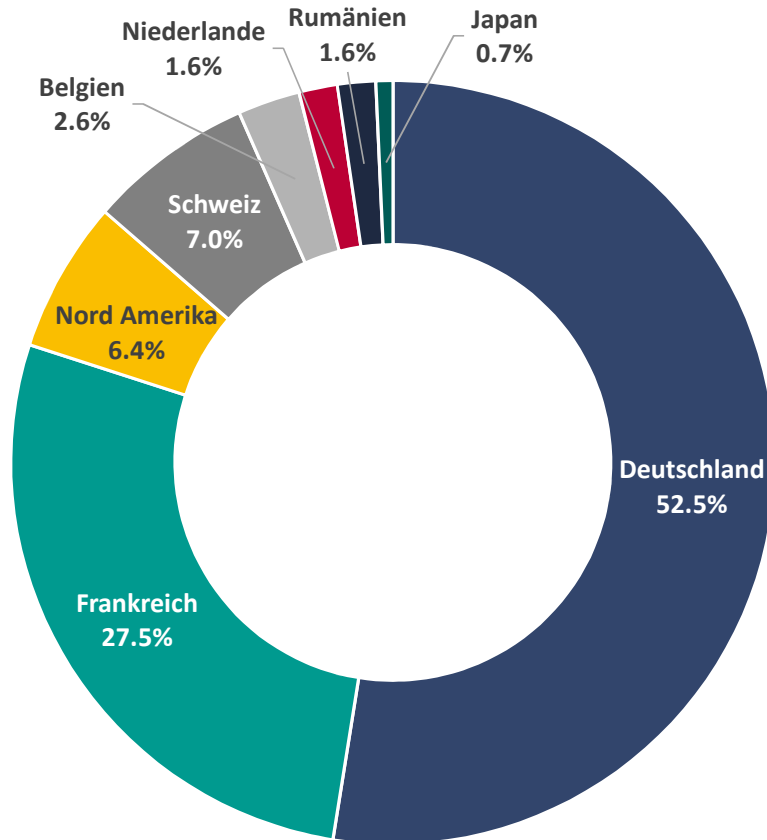
UMSATZ ERLÖSARTEN



UMSATZ SEGMENTE



2019 UMSATZ IN LÄNDERGESELLSCHAFTEN/BRANCHEN IN PROZENT



SCHLÜSSELBRANCHEN DER WIRTSCHAFT VERTRAUEN CENIT (AUSZUG)

32%



DAIMLER

HIROTEC

MAHLE



21%



AIRBUS GROUP

BOEING

BOMBARDIER

DIEHL

KAWASAKI HEAVY INDUSTRIES, LTD.



21%



ARBURG

BOBST

JUNGHEINRICH

KÄRCHER



KARL MAYER WE CARE ABOUT YOUR FUTURE



STIHL

15%



AKKA TECHNOLOGIES

ALTRAN

Berliner Wasserbetriebe

BVG Berliner Verkehrsbetriebe

VIESMANN

7%



Allianz

BNP PARIBAS

Dialog: Lebensversicherungs-AG

Schwäbisch Hall

suva

wüstenrot württembergische

4%



APOLLO OPTIK

Costa

hansgrohe

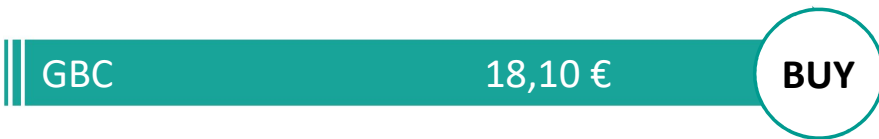
METRO | NCM

SWATCH GROUP

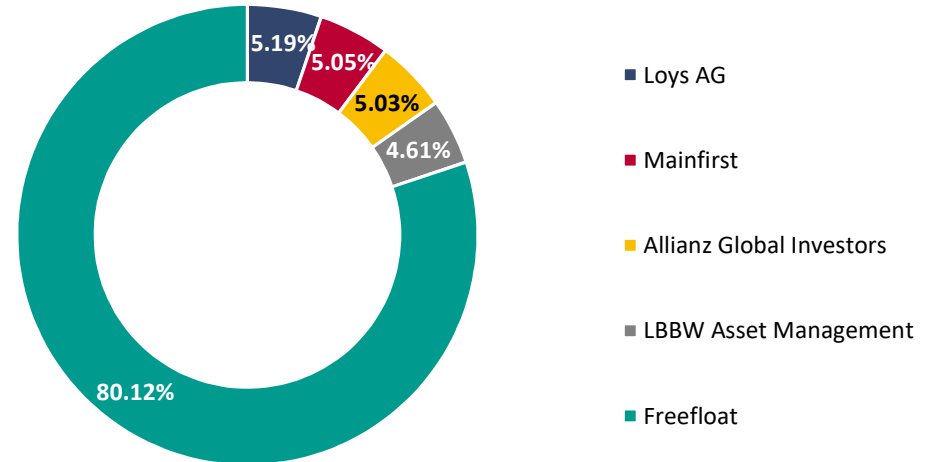
CENIT AM KAPITALMARKT



Analysten



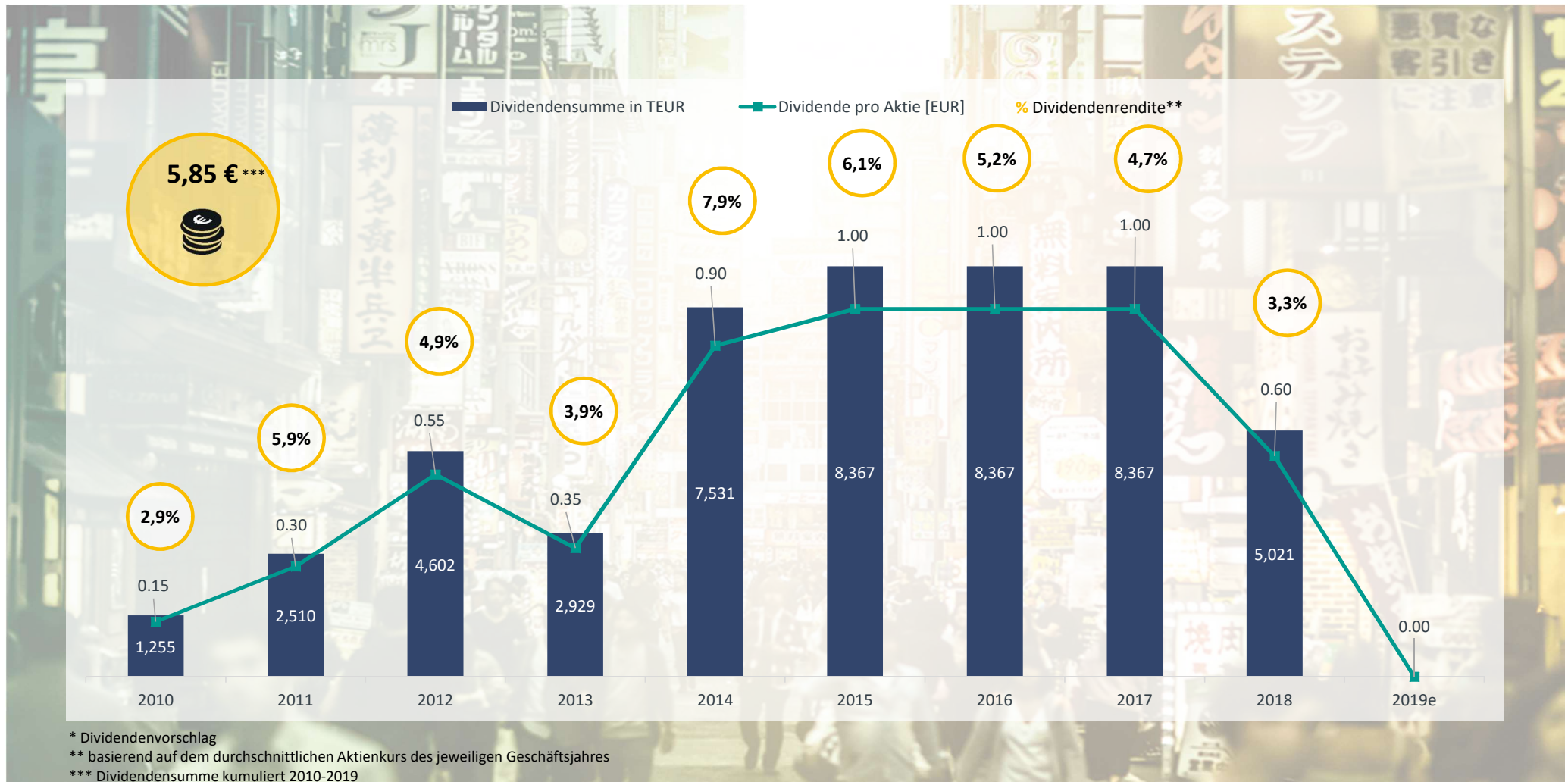
Aktionärsstruktur



Finanzkalender 2020

31. März 2020	Veröffentlichung Jahresfinanzbericht 2019
12. Mai 2020	Veröffentlichung 3-Monatsbericht 2020
02. Juli 2020	Virtuelle Hauptversammlung
30. Juni – 02. Juli 2020	Frühjahrskonferenz, Frankfurt
04. August 2020	Veröffentlichung 6-Monatsbericht 2020
04. November 2020	Veröffentlichung 9-Monatsbericht 2020

DIVIDENDE



FINANZKENNZAHLEN 1. QUARTAL 2020 (GEWINN-/VERLUSTRECHNUNG/BILANZ)

in Millionen €

GuV	Q1-2020	Q1-2019	Veränderung
Umsatzerlöse	39,23	41,24	-4,9%
Rohhertrag	20,06	20,81	-3,6%
EBITDA	2,34	2,30	+1,4%
EBIT	0,81	0,84	-4,7%
Nettoergebnis	0,49	0,61	-19,7%
EPS in €	0,06	0,07	-14,3%
Dividende in €	0,00*	0,60	

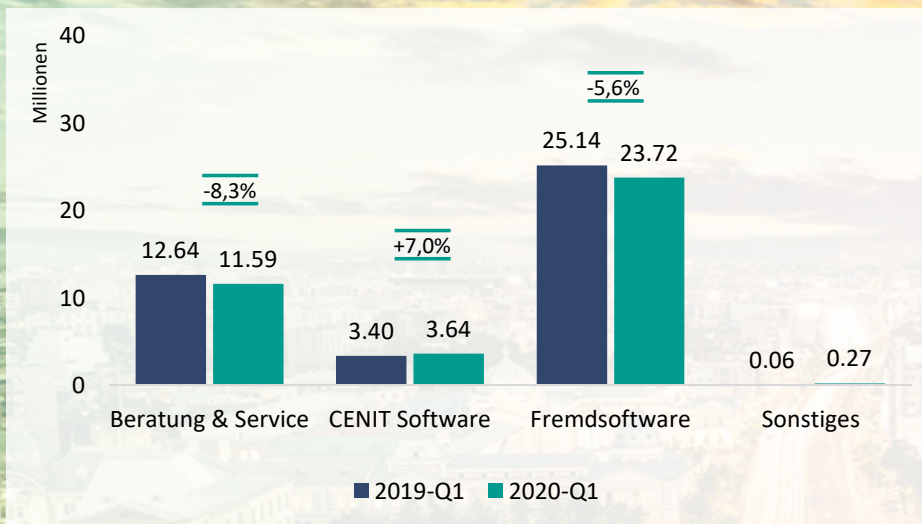
*Dividendenvorschlag

KPI's	Q1-2020	Q1-2019	Veränderung
EBIT	0,81	0,84	-4,7%
Marktkapitalisierung	80,83	119,24	-32,2%
Order Backlog (31.12.)	61,87	61,10	+1,3%

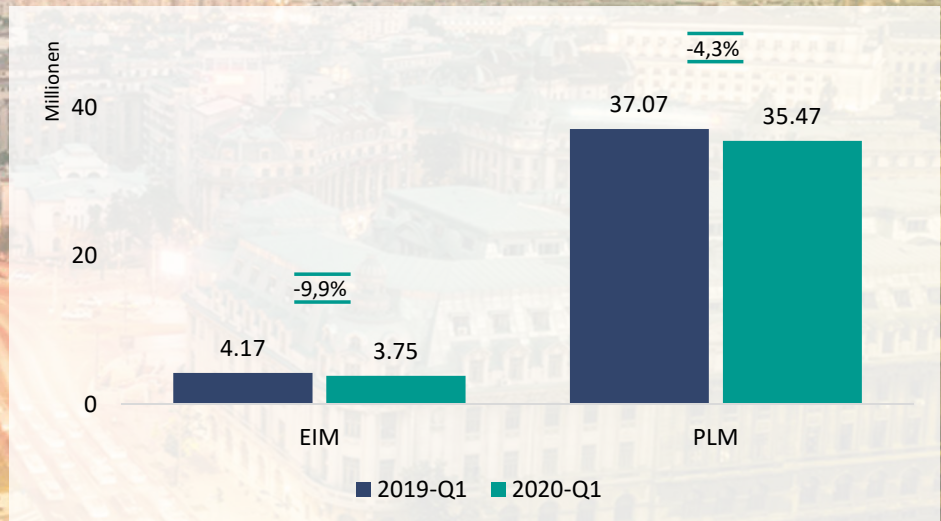
Bilanz	Q1-2020	31.12.2019
Bilanzsumme	97,04	89,35
<u>Ausgewählte Aktiva</u>		
Goodwill	6,63	6,63
Cash	26,96	18,46
<u>Ausgewählte Passiva</u>		
Bankverbindlichkeiten	0,00	0,00
Eigenkapital	41,29	40,94
Eigenkapitalquote	42,5%	45,8%

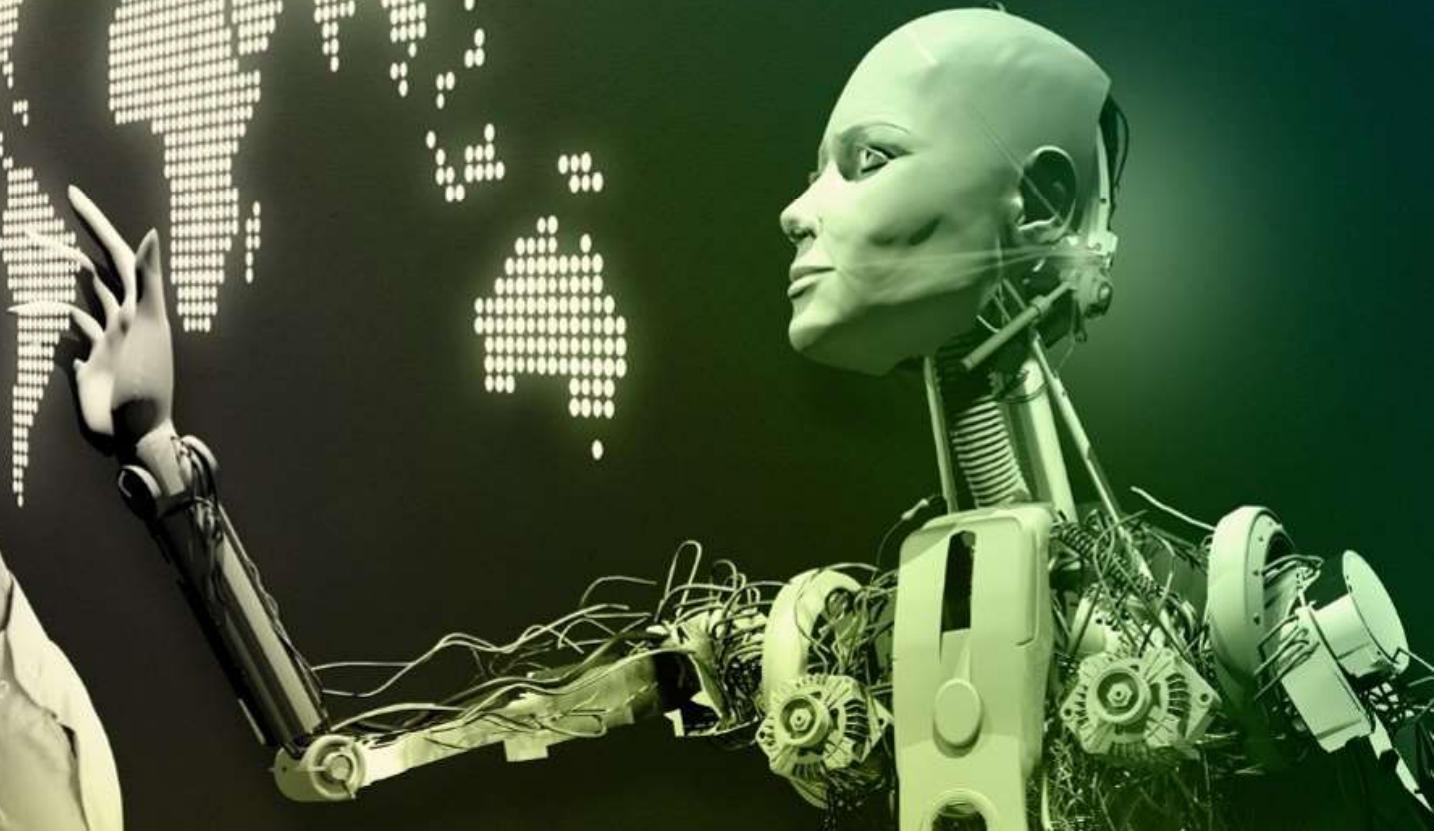
Cash flow	Q1-2020	Q1-2019
Operativer Cash flow	9,65	10,82
Capex (Investitionen)	-0,36	-0,60
Free Cash flow	9,29	10,22
Cash-Bestand	26,96	27,27

UMSATZ ERLÖSARTEN



UMSATZ SEGMENTE





Unsere Vision

Wir sind der Partner für die erfolgreiche Digitale Transformation

Unsere Mission

Wir gestalten digitale Prozesse und schaffen für unsere Kunden Wettbewerbsvorteile in der vernetzten Zukunft

UNSERE ZIELE 2025



Wir sind ein führender Anbieter für digitale Prozesskontinuität



Wir sind der führende Integrator für Businessprozesse auf SAP + Dassault Systèmes Plattformen



Wir bauen unsere eigenen Software Applikationen weiter aus



Wir sind ein attraktiver Arbeitgeber

UNSERE VIER STRATEGISCHEN ZIELE FÜR CENIT 2025



FÜHRENDER ANBIETER FÜR
DIE DIGITALE PROZESS
KONTINUITÄT

1



- ✓ Wir sind Trusted Advisor und bauen unsere Kompetenzen als Prozessberater weiter aus
- ✓ Wir bieten Daten- und Dokumentenmanagement
- ✓ Wir stärken unsere Marke

FÜHRENDER INTEGRATOR
FÜR GESCHÄFTSPROZESSE
AUF DASSAULT & SAP
PLATTFORMEN

2



- ✓ Wir bauen auf langjährige Partnerschaften mit Dassault Systèmes und SAP
- ✓ Wir integrieren die Plattformen für die digitale Durchgängigkeit von Prozessen
- ✓ Wir profitieren von unserem langjährigen Branchen- und Prozess Know-hows

AUSBAU EIGENER
SOFTWARE LÖSUNGEN

3



- ✓ Wir bauen unser Angebot an Software Applikationen auf Basis unserer eigenen Simulationssuite weiter aus
- ✓ Wir entwickeln OEM Produkte aus FASTSUITE
- ✓ Wir ergänzen unser Portfolio auf Basis innovativer Partnertechnologien

WIR SIND EIN ATTRAKTIVER
ARBEITGEBER

4



- ✓ Wir fokussieren uns auf unsere Mitarbeiter_innen
- ✓ Wir stärken unsere Rolle als Berufsausbilder
- ✓ Wir fördern zentrale Aufgaben für Führungskräfte
- ✓ Wir steigern die operationale Exzellenz

A large graphic featuring the text 'cenit' in teal and '2025' in black, overlaid on a stylized globe made of orange dots and lines. The background is a light green wall with a white line-art tiger and a real tiger sitting on the floor.

Der Umsatz der CENIT Gruppe wächst organisch und anorganisch

Wir streben einen Umsatz von 300+ Millionen Euro an



Der Umsatzbeitrag der CENIT eigenen Software wächst

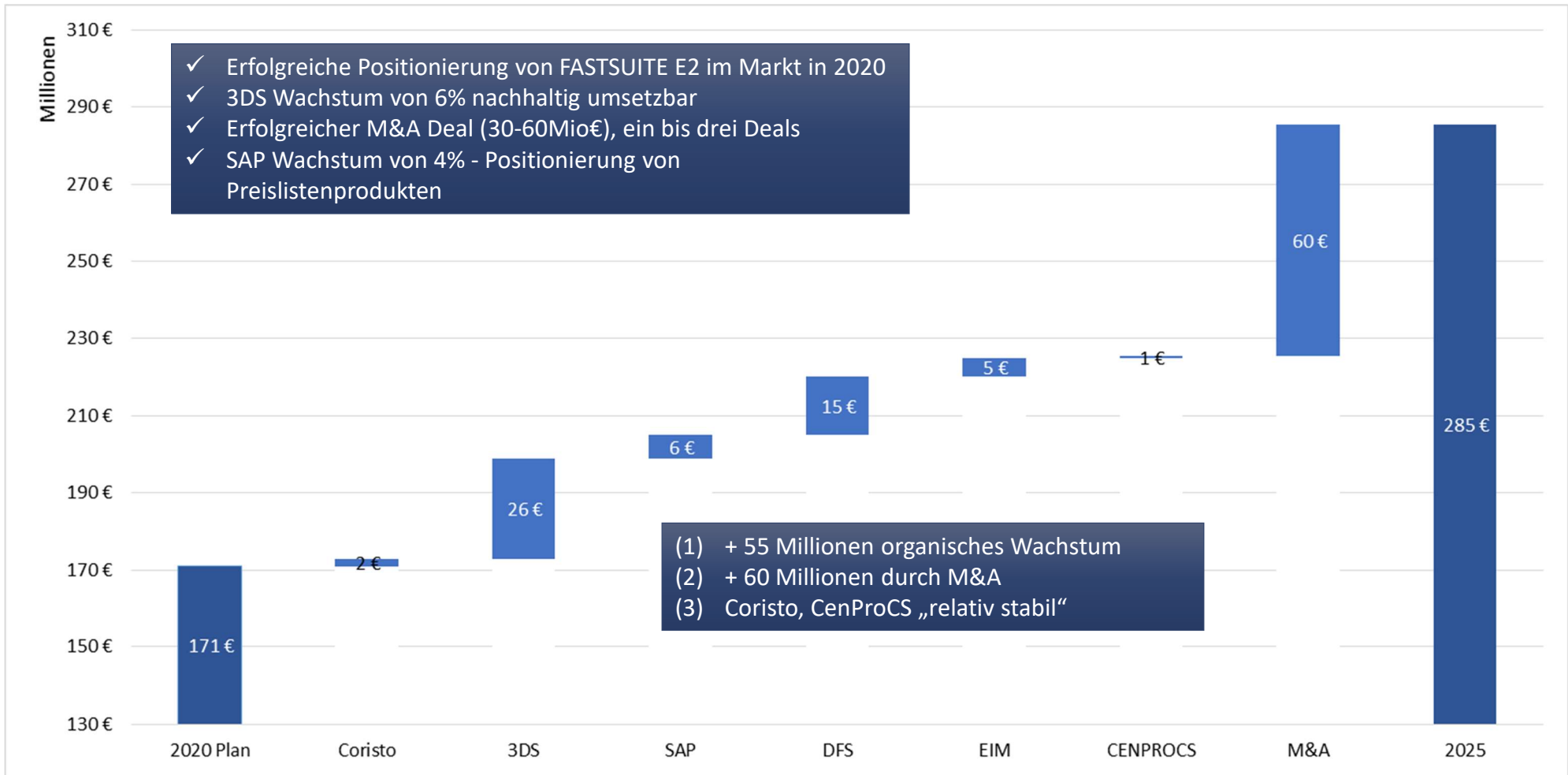
Wir streben einen Umsatzanteil > 10 Prozent an



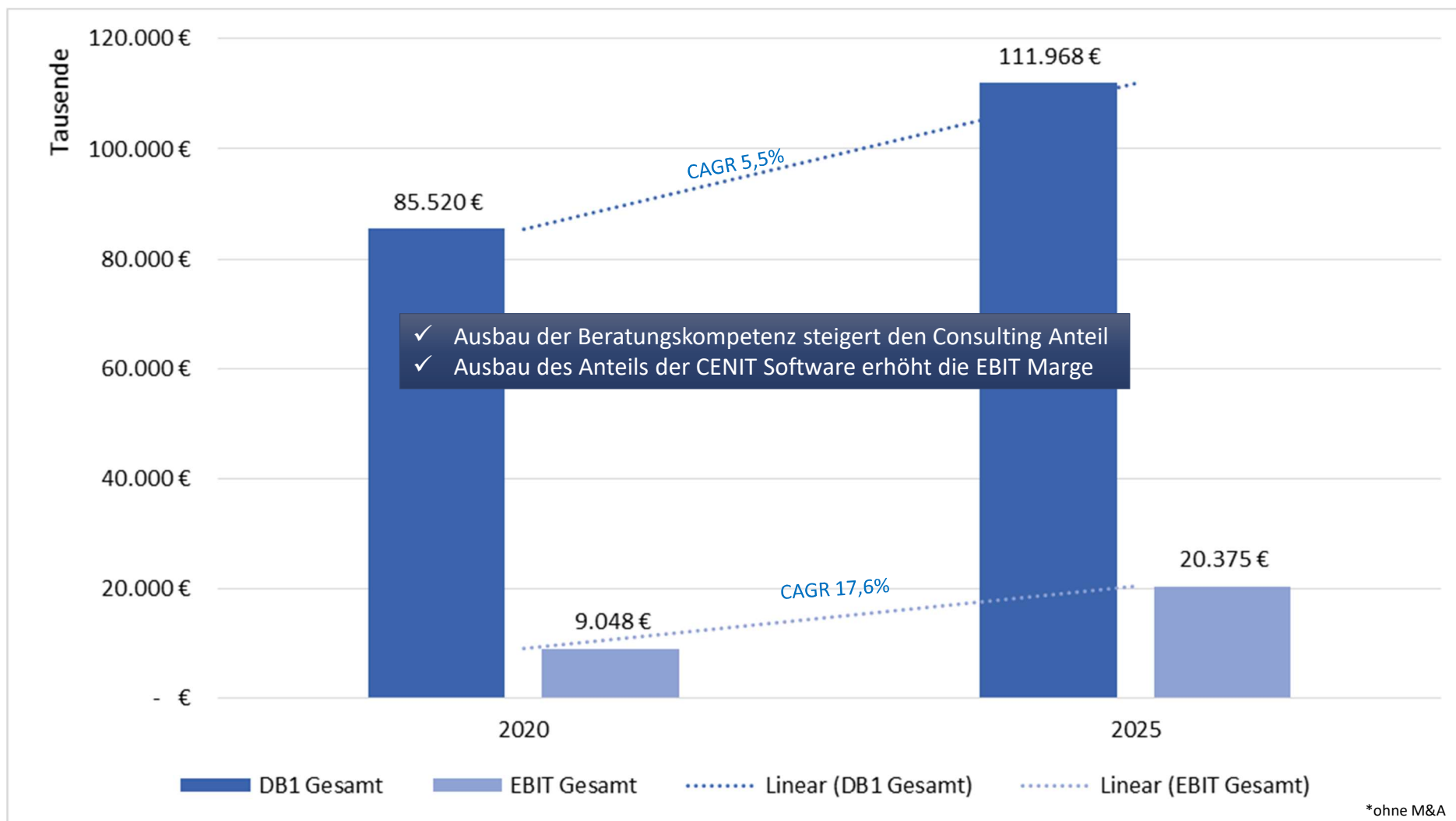
Langfristige Rendite von 8 bis 10 Prozent

Wir streben eine stabile operative Umsatzrendite von 8 bis 10 Prozent an

CENIT GROUP – ENTWICKLUNG KONZERN UMSATZ 2020 BIS 2025



CENIT KONZERN ORGANISCH BIS 2025*



WAS TUN WIR FÜR DIE UMSETZUNG DER STRATEGIE 2025



AUSWEITUNG UNSERER KOMPETENZFELDER

1



- **Digitaler Zwilling & Real-Time Integration**
(Beteiligung an Delta)
- **Simulation** (SynOpt)
- **Ausbau und Skill Erweiterung in der Prozessberatung**
(Consulting)

INTERNATIONALISIERUNG

2



- **CENIT'S Präsenz in neuen Märkten ausbauen**
Ausbau der lokalen Präsenz z.B. in China

AKQUISITIONEN

3



- **Anorganisches Wachstum**
durch Akquisitionen in Europa und USA

OPERATIONALE EXZELLENZ

4



- **Entwickeln eines effektiven Go-to-Market Ansatzes**
Skalierbar, an Wachstum anpassen

Ursprünglich kommunizierte
Ergebnisprognose für 2020



Aufgrund der Unsicherheit bezüglich der weiteren Ausbreitung sowie Dauer der COVID-19-Pandemie können wir zum jetzigen Zeitpunkt noch keine verlässliche Umsatz- und Ertragsprognose abgeben

aktualisierte Prognose, sobald absehbar

solide Grundlage

+ 30 Jahre Erfahrung

finanzielle Unabhängigkeit

Partnerschaften

Liquidität

Herzlich Willkommen
bei der CENIT AG!



VIELEN DANK!

Kurt Bengel

Sprecher des Vorstands

Telefon: +49 711 7825-3136

E-Mail: k.bengel@cenit.com

CENIT AG
Industriestrasse 52-54
70565 Stuttgart
www.cenit.com



This document may contain forward-looking statements regarding the business, financial and earnings situation of the CENIT corporation as well as earnings estimates. Forward-looking statements are characterised by such phrases and expressions as "the company may", or "the company will", "expects", "anticipates", "is considering", "is intending", "is planning", "believes", "continues to", "estimates" and other similar phrases and expressions.

Such statements entail no assurance that anticipated events will transpire. On the contrary, such statements involve risks, uncertainty and contingencies that are difficult to predict and are furthermore based on assumptions regarding future events that may prove inaccurate.

Actual outcomes may thus deviate substantially from expectations thereby expressed. Forward-looking statements made by CENIT representing expectations or projections of future events are made in good faith and may be presumed to be adequately grounded in fact; no assurance however can be provided that such statements, expectations or projections will be borne out/fulfilled/ achieved.

Actual operating results may vary substantially from those projected in forward-looking statements and are subject to specific risks - please consult the CENIT AG management report.